

Nordlaks søker

Salgskoordinator

Søknadsfrist: 30.04.2015

[▶ Tips en venn](#)
[▶ Skriv ut](#)

Ved vårt hovedkontor er det nå ledig stilling som salgskoordinator ved salgsavdelingen. Stillingen er underlagt salgssjef og arbeidsted vil være Stokmarknes.

ARBEIDSOPPGAVER

Sentrale arbeidsoppgaver vil være oppfølging, effektivering og slutføring av salgsordrer. Dette inkluderer blant annet oppfølging av produksjon, forberedelse og utstedelse av eksportdokumenter, generell fakturering, samt rapportering/utarbeidelse av statistikk på salg og produksjon. Ettermiddags-/kveldsarbeid må påregnes.

KVALIFIKASJONER

Gjerne eksport-/handelsrelatert utdanning.
Erfaring fra lignende arbeid er ønskelig, men ikke et absolutt krav.
Minimum norsk og engelsk som arbeidsspråk, ytterligere språkkompetanse er en fordel.
Generell datakompetanse, minimum Microsoft Office.

PERSONLIGE EGENSKAPER

Den rette kandidaten for stillingen er strukturert, analytisk, ansvarsbevisst og selvstendig. Han/hun må være positiv, fleksibel og villig til å stå på i hektiske perioder.

VI KAN TILBY

Interessante arbeidsoppgaver og gode muligheter for faglig utvikling.
Trivelige og dyktige kolleger i en moderne og innovativ bedrift.
Konkurransedyktige betingelser.

For ytterligere informasjon, kontakt salgssjef Anja Strand, tlf 761 18 100 eller mob:

952 12 392

Tiltredelse etter avtale.

Nordlaks er et privateid og helintegert havbrukskonsern med hovedkontor på Stokmarknes i Vesterålen. Selskapet driver oppdrett av laks og ørret i 12 kommuner i nordlige del av Nordland og i Sør-Troms. Nordlaks har ca 420 ansatte fordelt på sjø og land, og omsatte i 2013 for 1,8 milliarder kroner.



[Søk på stillingen](#)